



Da Gama ASI S.K.A.

Da Gama jest funduszem typu Private Equity (PE) utworzonym przez BGK, jako odrębny podmiot, w celu współfinansowania inwestycji polskich przedsiębiorstw na rynkach zagranicznych.



Da Gama ASI wspiera **Projekty Inwestycyjne**, których celem jest wzrost pozycji polskich przedsiębiorstw **na rynkach zagranicznych**.



ASI angażuje się w projekty typu **M&A, greenfield** oraz **brownfield**.

Forma finansowania:



- **Kapitałowe** na poziomie spółki polskiej lub zagranicznej
- **Dłużne** – pożyczki na poziomie spółki polskiej lub zagranicznej
- **Mezzanine**



Okres zaangażowania ASI wynosi od **3** do **10 lat** w zależności oraz rodzaju udzielonego finansowania.



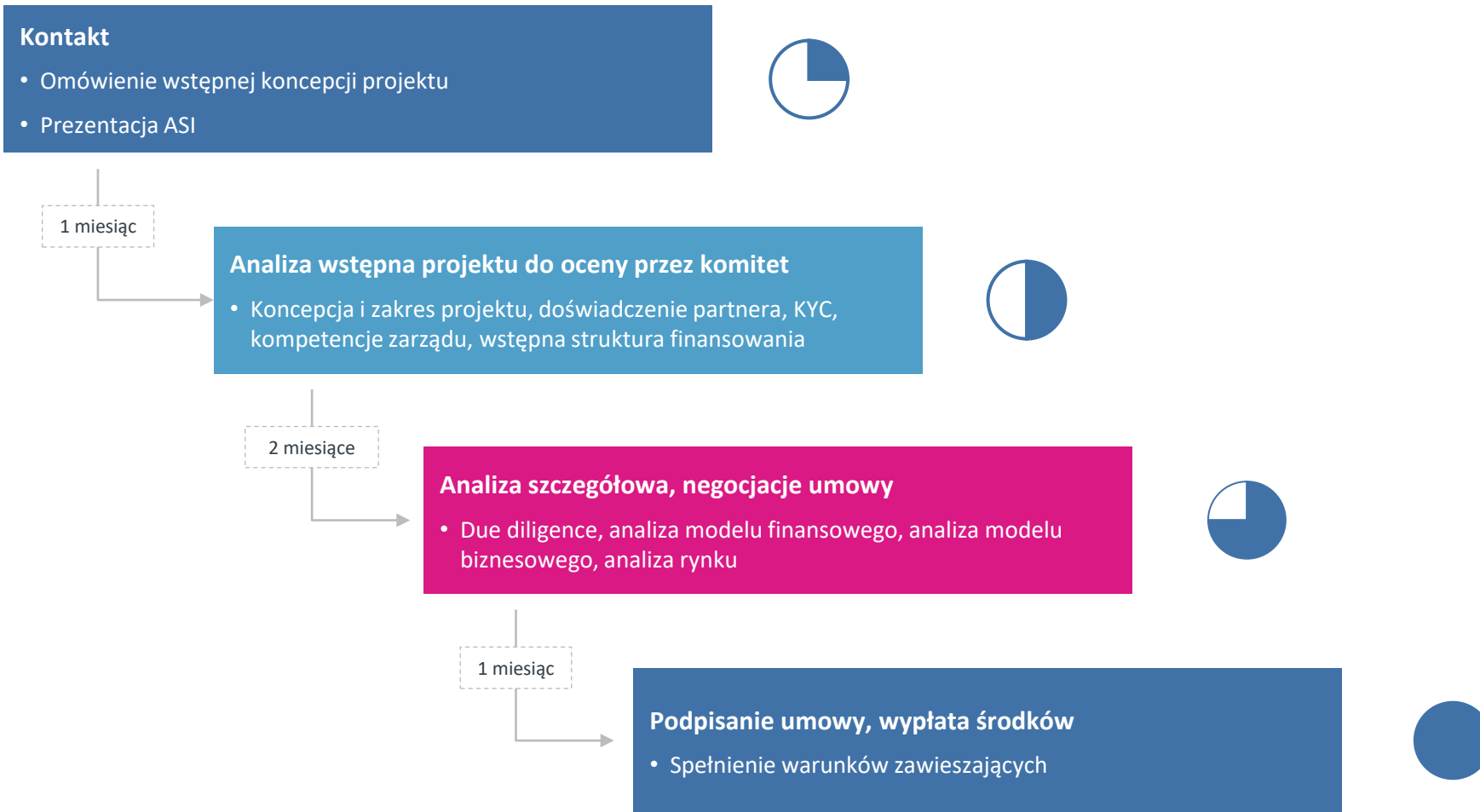
ASI jest zawsze **inwestorem mniejszościowym** i pozostawia zarządzanie operacyjne w rękach **Partnera**.



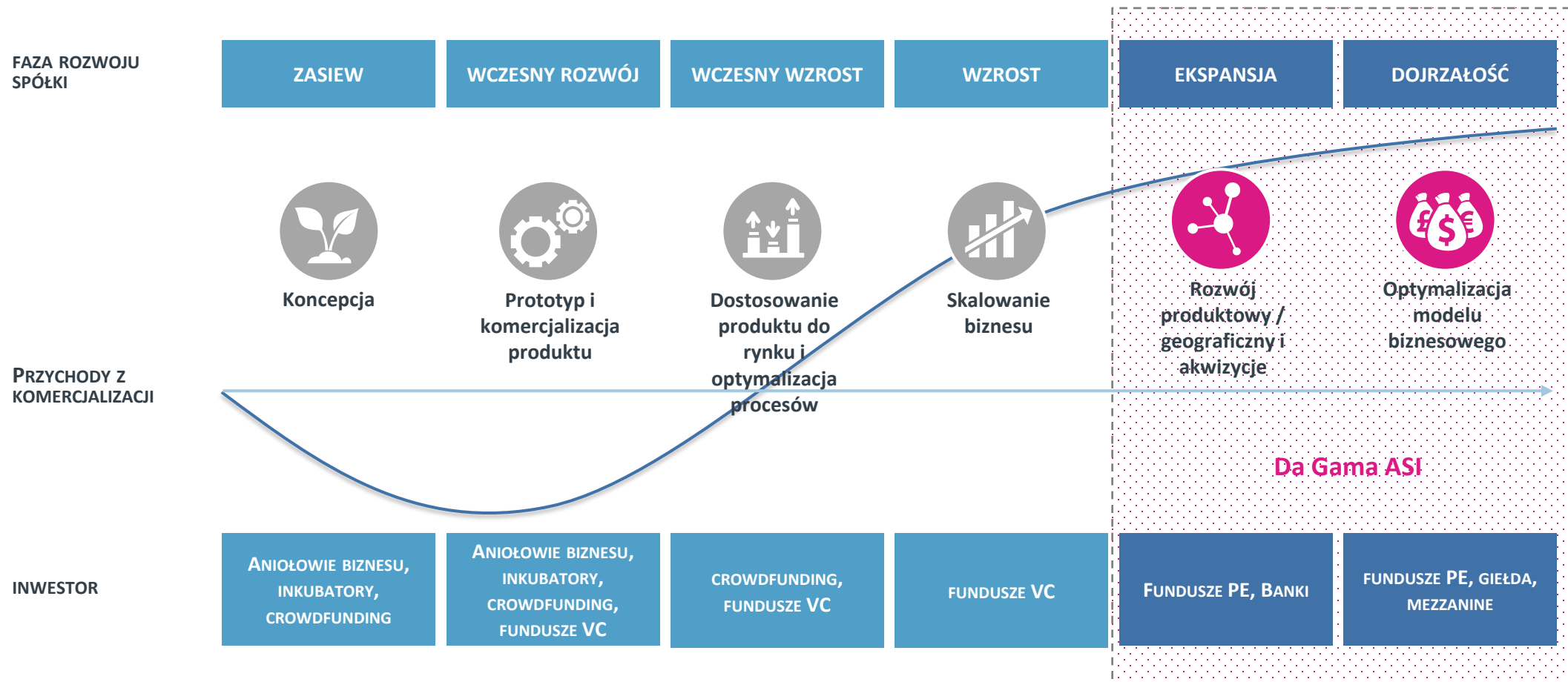
Brak ograniczeń **sektorowych** oraz **geograficznych**.



Przeciętna wielkość inwestycji ASI w przedziale **10 – 90 mln PLN**.



Da Gama ASI - miejsce w ekosystemie finansowania



Finansowanie kapitałowe

ASI dostarcza finansowanie kapitałowej na poziomie polskiej Spółki lub zagranicznej Spółki Projektowej.

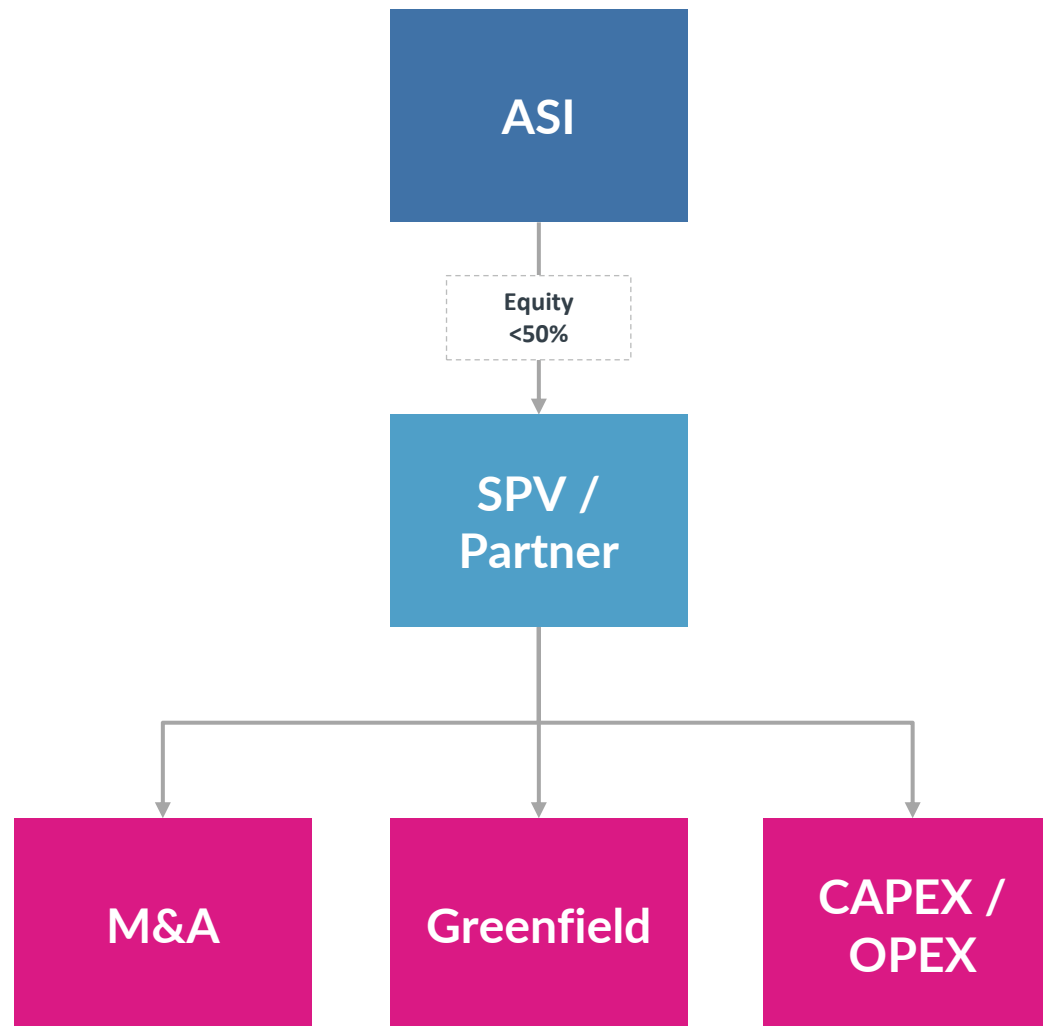
Maksymalny okres finansowania do 10 lat

Finansowanie może być udzielone w PLN, EUR, USD lub walucie lokalnej

Preferowane ścieżki wyjścia z inwestycji: (1) wykup udziałów / akcji ASI przez Polskiego Partnera, (2) IPO spółki na giełdzie, (3) M&A – sprzedaż części lub całości udziałów do zewnętrznego inwestora

Przykładowe przeznaczenie finansowania:

- Finansowanie transakcji M&A
- Rozwój biznesu poprzez np. finansowanie CAPEX-u
- Projekty typu greenfield jak budowa / doposażenie zakładu produkcyjnego z przeznaczeniem na export



Finansowanie dłużne

ASI zapewnia finansowania dłużne na poziomie polskiej Spółki lub zagranicznej Spółki Projektowej

Maksymalny okres finansowania do 7 lat

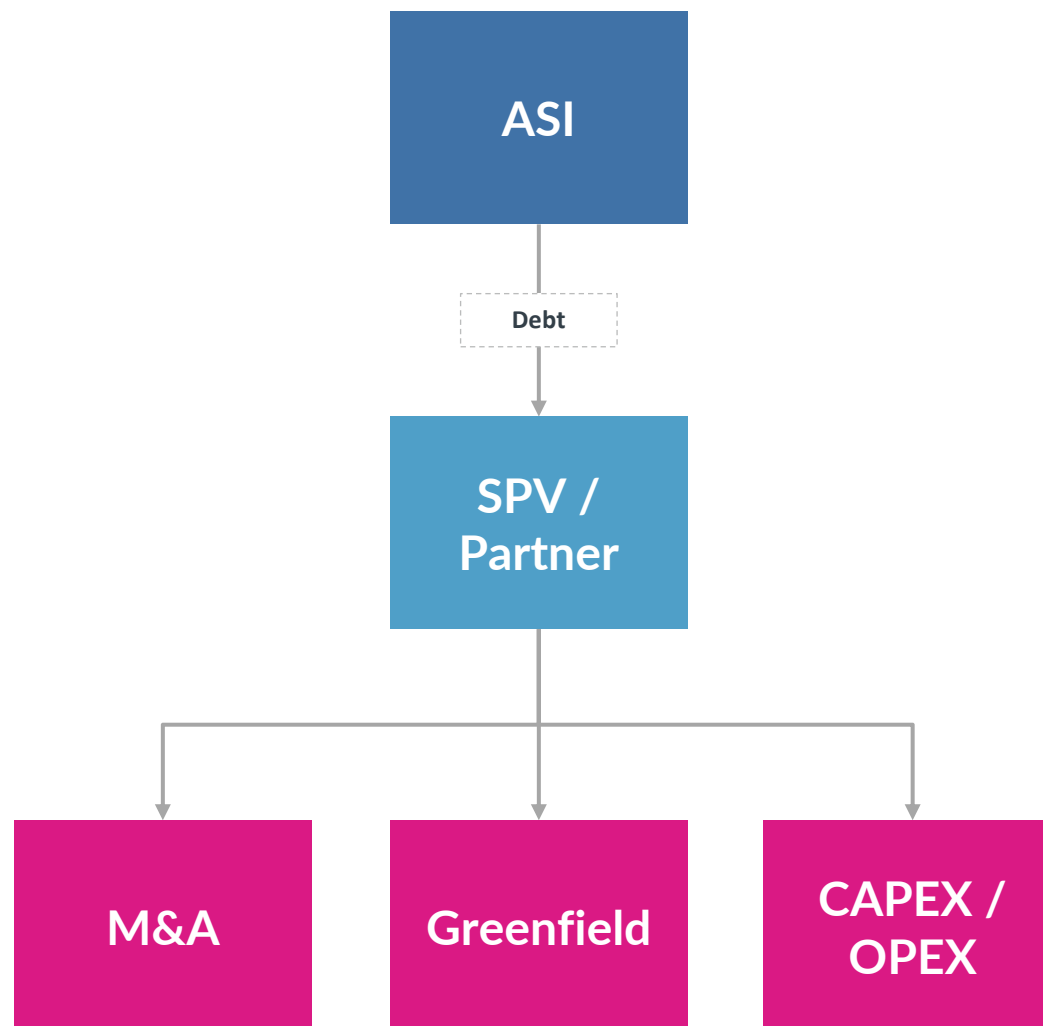
Harmonogram spłat dostosowany do typu Projektu

Finansowanie może być udzielone w PLN, EUR, USD lub walucie lokalnej

Zabezpieczenia, kowenanty oraz tenor dopasowane do struktury finansowania Partnera

Przykładowe przeznaczenie finansowania:

- Finansowanie transakcji M&A w ramach szerszego konsorcjum
- Rozwój biznesu poprzez finansowanie OPEX
- Projekty typu greenfield jak budowa / doposażenie zakładu produkcyjnego z przeznaczeniem na export



Finansowanie rozwoju grupy Ready Bathroom w Danii i w Niemczech

- Ready Bathroom jest czołowym producentem prefabrykowanych modułowych łazienkowych w technologii betonowej oraz stalowej.
- Spółka zajmuje wiodącą pozycję na atrakcyjnym rynku duńskim.
- Inwestycja kapitałowa ASI, pozwoli spółce na rozwój działalności w Niemczech i krajach Beneluxu, oraz umocnienie pozycji lidera rynku duńskiego.
- Zainwestowane środki zostaną przeznaczone m.in. na wzrost mocy produkcyjnych modułów łazienkowych wykonanych w technologii stalowej oraz rozwój portfolio produktów.



READY BATHROOM



- PID Polska jest wiodącym producentem detektorów rentgenowskich przeznaczonych dla branży spożywczej.
- Instalacja detektorów oferowanych przez PID Polska pozwala producentom żywności na znaczące zmniejszenie ryzyka wprowadzenia na rynek wadliwych produktów.
- Urządzenia Spółki charakteryzują się najwyższym w branży wskaźnikiem prawdopodobieństwa wykrycia niezgodnego produktu.
- Inwestycja kapitałowa ASI w wysokości do 10m EUR pozwoli Spółce na zintensyfikowanie ekspansji zagranicznej.
- PID Polska planuje rozszerzyć swoją obecność na rynkach Europy zachodniej oraz Ameryki Północnej i Południowej.





Paweł Gąsior
Dyrektor Inwestycyjny

Doświadczony zarządzający aktywami. W latach 2018-2022 pracował jako Menedżer Inwestycyjny i Zarządzający Funduszem Ekspansji Zagranicznej w PFR TFI gdzie zrealizował 8 inwestycji. Wcześniej związany z Ipopema TFI i Credit Suisse, gdzie zarządzał głównie funduszami akcyjnymi i absolutnej stopy zwrotu. Pracował również jako makler papierów wartościowych obsługujący klientów instytucjonalnych. Posiada licencję Doradcy Inwestycyjnego i Maklera Papierów Wartościowych.



Kamil Szewczuk
Menedżer Inwestycyjny

Doświadczenie zdobywał w Funduszu Ekspansji Zagranicznej w PFR TFI, Deloitte w zespole Doradztwa Dłużnego i Kapitałowego, w Bankowości Inwestycyjnej w Vestor DM oraz butikach inwestycyjnych (Q Securities, Carda Consultancy). Specjalizuje się w transakcjach finansowania dłużnego i kapitałowego, M&A oraz restrukturyzacjach.



Marcin Matusiak
Menedżer Inwestycyjny

Z rynkiem kapitałowym związany zawodowo od prawie dziesięciu lat. Przed dołączeniem do Funduszu zdobywał doświadczenie w zespołach doradztwa transakcyjnego Deloitte, PwC, oraz Vestor Dom Maklerski, gdzie specjalizował się w pozyskiwaniu finansowania dłużnego i equity. Pracował także przy finansowaniach konsorcjalnych w Departamencie Bankowości Inwestycyjnej Banku Pekao S.A. Absolwent Wydziału Ekonomiczno-Socjologicznego Uniwersytetu Łódzkiego.



Adam Rakowski, CFA
Analitik Inwestycyjny

Przed dołączeniem do Funduszu, pełnił rolę analityka w butik inwestycyjnym Navigator Capital, gdzie zajmował się transakcjami fuzji i przejęć oraz sporządzaniem wycen. Uprzednio zdobywał doświadczenie także w Departamencie Relacji Inwestorskich i Rozwoju Grupy Banku Pekao. Absolwent Szkoły Głównej Handlowej, posiadacz tytułu CFA oraz uczestnik programu ACCA.



www.vincizasi.pl

pawel.gasior@vincizasi.pl

tel. 888 122 478

kamil.szewczuk@vincizasi.pl

tel. 696 934 724

marcin.matusiak@vincizasi.pl

tel. 882 173 690